

年月日

22 10

13

ページ

09

N.O.

荏原が主力事業に積極的に投資している。風水力事業ではポンプの同業買収で海外拠点を増やす。精密・電子事業では好調な半導体製造装置、化学機械研磨(CMP)装置の生産を強化する。2023年12月期から3年間の次期中期経営計画の方針性を含め、浅見正男社長に聞いた。

「カナダの同業ヘイドー、アジアや欧州において、アーヴィング・ゴードンを9月に買収した狙いは、『産業分野を強くしたい』。アーヴィングは産業用ポンプのほか、食品、化学、医薬の製造プロセスに使われるミキサーを手がけ、良いポジションにある。製造プロセス関連は附加值が高い。ただ、販売だ。現状の半導体市場の見通しのままな

荏原、産業用ポンプ攻勢

社長

浅見 正男氏



製品から対面市場に軸

連の状況は。

「作る、運ぶ、使う」のそれぞれで計画を進めている。メタンから作るターコイズ水素は高品質のカーボンも取り出せる。26年の商用化を目指しており、外

部から問い合わせが来る、30年ごろまでの需要には対応できることが必要である。需要がさらに高まるなら、次の新棟を建てる。需要が減るか、あるいはどうあるか、いろいろ考へる時期が来るかも知れない」

「25年に移動する計

「CMP装置などにいる。水素関連全体の売上高を30年に30億円、40年に200億円、50年に300億円にする目標がある。調達に苦労するが、調達が進むにつれて、半導体が多く使われる」と述べた。県南関町に新生棟を建設します。

記者の目

理想の姿求めて、社内改革

22年12月期の売上高、営業利

益が過去最高を予想するなど業績好調の中で、主力事業と新規事業それぞれ必要な手を打っている印象だ。金井的には、ダメな意思決定などの改革を進める。30年のやりたい姿に向けて会社を変える段階があり、これらが成果を上げられるかが問われる。」

(戸村智幸)

場」とに事業セグメントを分け直す。風水力事業はポンプなどに分かれているが、対面市場に向き合い、競争力

を再定義する」